

Vertragsmanagement & COMPLIANCE

Hohe Flexibilität, größtmögliche Sicherheit und Vertraulichkeit bei möglichst geringen Kosten sind bei Cloud-basiertem Vertragsmanagement kein Widerspruch

Dr.-Ing. Karl-Heinz Sternemann, Dr. Stefan Zimmermann, Danny Seifert

Wesentliches

Vertragsmanagement stellt Vertragsersteller und Rechtsabteilungen gleichermaßen vor Probleme. Die Vertragsersteller müssen in Zusammenarbeit mit Kollegen unter Zeitdruck rechtssichere Dokumente erarbeiten und diese mit den Partnern abstimmen. Die Rechtsabteilungen sind verpflichtet, Verfahren, Richtlinien und Empfehlungen bereitzustellen. Zugleich müssen die Rechtsabteilungen die Originalität von Verträgen, Akten und begleitenden Dokumenten garantieren.

Dies ist den Mitarbeitern nur dann effizient möglich, wenn die relevanten Informationen und Dokumente sowie wesentliche Handlungsoptionen im Kontext ihrer alltäglichen Arbeitssituation sofort zugänglich sind und in den beteiligten Applikationen automatisch aktuell gehalten werden.

Vertragsdokumente sind dabei die führenden Komponenten. Die IT-Applikationen sind dann gewissermaßen Konsumenten der zu bearbeitenden Dokumente, die Content- und Daten-Elemente enthalten und die gleichzeitig für die Menschen lesbar sind.

Zum einen müssen Vertragsdokumente von Menschen und Maschinen direkt lesbar sein, zum anderen müssen im Sinne von „Context Aware Computing¹“ für Vertragsmanagementanwendungen wichtige Kontextinformationen zusätzlich berücksichtigt werden, zum Beispiel:

- In welchem Stadium befindet sich eine Vertragsabstimmung?
- Welche Review-Version ist die aktuelle Version und offen für Feedback?
- Welcher Experte muss zu diesem Themenkomplex eingebunden werden?
- Welche Vertragspassagen oder spezifischen Bedingungen müssen von wem genehmigt werden?
- Welche Änderungen wurden durch den Verhandlungspartner vorgenommen?

Die Combionic GmbH bietet dies an. In Kundenprojekten konnten wir durch diese kontextbasierte Arbeitsweise die Netto-Bearbeitungszeit um bis zu zwei Drittel verringern – und das bei gleichzeitiger Steigerung der Datenqualität.

¹ Clark, W.: Fundamentals of Context Delivery ...; Gartner Research Publication ID G00200649, 2010

Denn unsere kontextbasierten Lösungen beruhen darauf, dass wir Business Kompetenzen und deren abgeleitete Ziele praxisgerecht abbilden können. Wir können sie in unabhängigen (elektronischen) Services zusammenfassen. Auf flexiblen und adaptierbaren Infrastrukturen werden sie ausgeführt. Anstelle von Application-Dinos mit massiven Infrastruktur-Anforderungen und -Abhängigkeiten können unsere Applikationen **SMARTCONTRACT**, **SMARTPRESENTATION** und **SMARTPOLICY** alle als on-premise Applikation genutzt werden. Das funktioniert gleichermaßen in hybriden Lösungen, die aus Cloud-basierten und on-premise Komponenten bestehen, wie auch in Application-as-a-Service beziehungsweise als reine Cloud Lösung.

Gleich welche Nutzungsweise als notwendig angesehen wird, die Nutzer benötigen an ihren Arbeitsplätzen ausschließlich ihre gewohnte Microsoft® Office Umgebung.



Abbildung 1: Zusammenhänge zwischen den Inhalten, den Kommunikationsanforderungen und den Menschen und deren Zusammenarbeit.

Signifikante Vorteile von **SMARTCONTRACT**

Verteilte Vertragsdokumente und gleichzeitig eine nahtlos Integration in Microsoft® Office ermöglicht die innovative Combionic Technologie.

Vertragsdokumente, Verträge im Kontext einer spezifischen Situation zu erstellen und gleichzeitig im Gesamtzusammenhang und über den gesamten Lebenszyklus effizient zu nutzen, zu organisieren und dabei rechtliche Verpflichtungen zu erfüllen, minimiert betriebswirtschaftliche Risiken. Die innovative Combionic Technologie ermöglicht das.

Wie gehen wir vor? Es können gleichzeitig Beziehungen zwischen Informationen (E-mails, Diskussionen, Notizen etc.) und beliebigen Dokumenten aufgebaut und aktiv gehalten

werden, z.B. im Zusammenhang mit einem Vertrag und den dabei relevanten Compliance Dokumenten (Policies, Prozeduren, etc.). D.h. miteinander in Beziehung stehende Dokumente und Personen werden verknüpft, mit aktiver Integration der Bedingungen und Regeln die in relevanten Compliance Dokumenten festgelegt wurden.

Entsprechend den Combionic Prinzipien sind interaktive Dokumente mit Synchronität zwischen Dokumentation und Verhalten, eine Zusammenarbeit unterstützende Systemgestaltung unter direkter Einbindung von Wissensträgern sowie eine Integration in den Arbeitsalltag aller Mitarbeiter (Social Content) möglich. Daraus resultieren Dokumente mit Echtzeitcharakter, ein hochwertiges Dokumenten-Life-Cycle-Management-, ein Führungs- und Arbeitsportal für alle Mitarbeiter - ein Arbeitsportal „at your fingertips“.

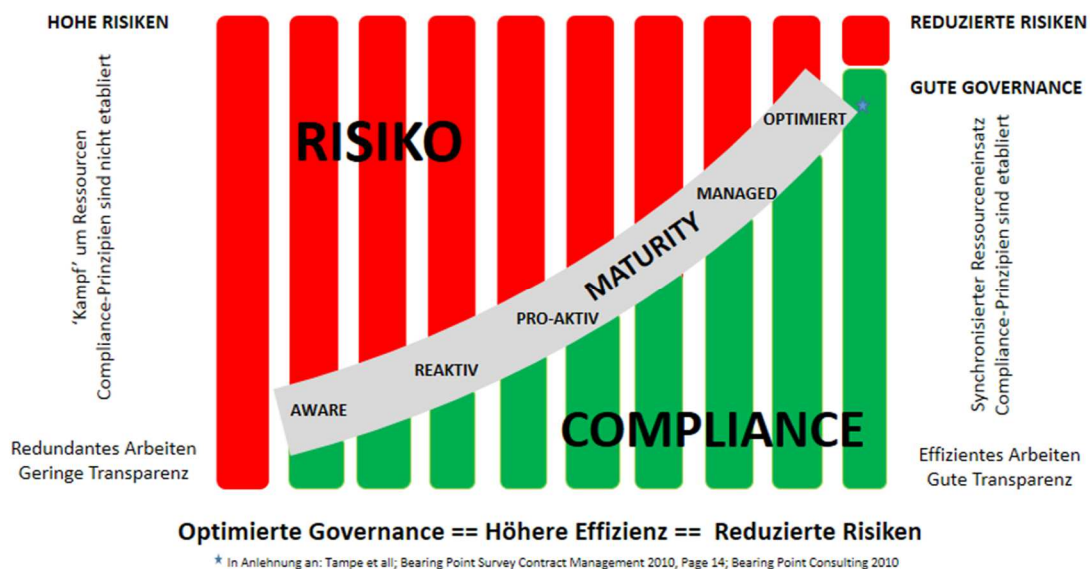


Abbildung 2: Verträge - Risiken - Compliance - Governance

Aktuell sind die meisten Systeme als reine Nachweissysteme implementiert, die reale Veränderungen erst mit einem hohen zeitlichen Verzug erkennen lassen, sodass rasch eine wachsende Abweichung zwischen den gelebten Prozessen und den Dokumenten beziehungsweise den zugehörigen Applikationen entsteht. Solche Dokumente, welche die Realität nur sehr eingeschränkt abbilden, haben für Mitarbeiter wenig Wert und werden im Arbeitsalltag dementsprechend nicht genutzt. Die Innovative Combionic Technologie hingegen ermöglicht Authentizität.

SMARTCONTRACT bietet ein umfassendes Management von Verträgen mit folgenden Vorteilen:

- Globaler Überblick und einfacher Zugriff auf jeden Vertrag oder eine spezielle Vertragsakte
- Aktive Unterstützung der Mitarbeiter im gesamten Lebenszyklus eines Vertrages
- Kontrolle und Durchsetzung der definierten Vertragssprache basierend auf geprüften rechtssicheren Begriffen und Formulierungen
- Information für Manager und Mitarbeiter, wenn neue Risiken durch nicht geprüfte Formulierungen entstehen können

- Integration von Konsumentensystemen auf Basis prozessierbarer Dokumente
- Verbesserte Produktivität durch die Integration in die Microsoft Office Applikationen
- Absolut reduzierte Kosten durch schnelles Finden, Erstellen und Ändern von Dokumenten

Kurzum, hohe Flexibilität, größtmögliche Sicherheit und Vertraulichkeit bei möglichst geringen Kosten sind bei Cloud-basiertem Vertragsmanagement kein Widerspruch. SMARTCONTRACT hilft kleineren, mittleren und natürlich auch den globalen Unternehmen von diesen modernen Technologien zu profitieren.

Sprechen Sie mit uns: +49 (0) 30 8321 7950

Schreiben Sie uns: info@combionic.com

Besuchen Sie uns: <http://www.combionic.com>

March 2014

White Paper

For more on this topic and more reports on 'Content Life Cycle Management' solutions, please visit our website www.combionic.com

Dr. Stefan Zimmermann (CTO); Dr.-Ing. Karl-Heinz Sternemann (CEO); Danny Seifert (CFO).

March 2014 | © Copyright COMBIONIC GmbH 2014

COMBIONIC and other COMBIONIC trademarked terms are marked on their first occurrence in this information with a trademark symbol (® or ™), these symbols indicate Germany or U.S. registered or common law trademarks owned by COMBIONIC or other trademark holders at the time this information was published. Such trademarks may also be registered or common law trademarks in other countries.

The information contained in this publication is provided for informational purposes only. While efforts were made to verify the completeness and accuracy of the information contained in this publication, it is provided AS IS without warranty of any kind, express or implied. In addition, this information is based on COMBIONIC's current product plans and strategy, which are subject to change by COMBIONIC without notice. COMBIONIC shall not be responsible for any damages arising out of the use of, or otherwise related to, this publication or any other materials. Nothing contained in this publication is intended to, nor shall have the effect of, creating any warranties or representations from COMBIONIC or its suppliers or licensors, or altering the terms and conditions of the applicable license agreement governing the use of COMBIONIC software.

References in this publication to COMBIONIC products, programs, or services do not imply that they will be available in all countries in which COMBIONIC operates. Nothing contained in these materials is intended to, nor shall have the effect of, stating or implying that any activities undertaken by you will result in any specific sales, revenue growth, savings or other results

EchoSign® is the trademark of Adobe®. DocuSign® is the copyright of DocuSign Inc. Microsoft, Windows, and the Windows logo are trademarks of Microsoft Corporation in the United States, other countries, or both.